**2. Lav udfra lektien:"perception og lykke" et referat af s. 6-8 i lektien:**

1. - perception og lykke

Når vi skal træffe et valg, er det baseret på en beregning af to ting: På den ene side det offer, vi selv skal bringe, på den anden side det forventede resultat af at bringe det offer.

Lottospil kaldes ikke uden årsag for ’the dummy tax’.

b.- en højere bevidsthed

Når man for eksempel står med et par meget dyre sko i en butik, og skal overveje ’gevinsten’ ved investeringen, er det næppe rationelle argumenter, der styrer, om dankortet får lov at gløde, men snarere emotionelle impulser: ’jeg fortjener dem’, ’jeg kan ikke leve uden dem’, ’jeg bliver lykkelig af dem’ osv.

c.- Gilbert som eksempel på appelform.

**Etos, patos og logos**

Hans talks er selvfølgelig baseret på logisk argumentation, idet de tager udgangspunkt i lødig videnskab, og er krydret med Gilberts status som berømthed indenfor sit felt. Som edutainment virker hans talks på os, fordi de rummer en imponerende brug af patos. Retorisk humor og skarp ironi får hans pointer til at give genlyd i vores bevidsthed og hjælper os til at huske pointerne. Endelig er hele Gilberts fremtoning i sig selv en kommentar til hans kongstanker. Hans personlige stil udtrykker en nøjsomhedsæstetik og ukrukkethed, der får form og indhold til at hænge fint sammen. Gilberts velfunderede logos og fængende patos skaber et stærkt grundlag for den etos, der gennemsyrer hans pointer: vi skal leve på en måde, der respekterer essentielle værdier, vi skal kende os selv og ikke følge forbrugerflokken i et samfund, der er på randen af økonomisk og moralsk fallit.

* **Etos:** Troværdighed, etik, tillid, ekspertise, erfaringer, samvittighed
* **Logos:** Fornuft, logik, rationelle argumenter, viden, saglighed, dokumentation, fakta, statistik
* **Patos:** Følelser, passion, emotionelle virkemidler