

Figur 2.1 Oversigt over iværksættertyster

Iværksættertyster	Kendetegn ved iværksættertysterne
Den højteknologiske iværksætter	Har ofte en akademisk uddannelse af teknisk eller naturvidenskabelig karakter, fx ingeniør Har tillid til egne tekniske evner og tror på produktet Udviser stort gåpåmod og engagement Har store ambitioner for virksomheden Er villig til at tage en risiko, selv om muligheden for at fejle er til stede Fokus på at udvikle innovative produkter og processer
Forretningsmanden	Har en erhvervsmæssig baggrund Har viden om markedet Har ofte erfaring med markedet Kendskab til det erhvervsmæssige, fx marketing Lille viden om fx teknik og produktudvikling Har høje ambitioner for virksomheden Er god til at trække på sit netværk og få koblet de rigtige mennesker til virksomheden
Opfinder-iværksætteren	Den klassiske opfinder (Georg Gearløs) Uddannelsesbaggrunden har ikke den store betydning Har mange ideer Ikke nødvendigvis det store kendskab til markedet eller kunderne Besidder ikke nødvendigvis den store tekniske viden Kreativ og god til at finde på nye produkter/processer Har ikke nødvendigvis de store ambitioner.
Udbryderkongen	Har arbejdet i branchen, men ønsker nu at være selvstændig Har derfor et kendskab til kunderne og markedet Er ofte motiveret af at blive selvstændig Er ofte præget af troen på at græsset er grønnere og indtjeningen er større ved at være selvstændig Ikke nødvendigvis de store ambitioner
Håndværker-iværksætteren	Faglært uddannelse inden for branchen Har kendskab til kundernes ønsker Har kendskab til markedsforhold Mangler dog ofte viden om at drive en virksomhed, fx hvordan man laver et regnskab Har ofte mindre ambitioner om at udvikle virksomheden til en stor virksomhed
Hobby- eller kælderiværksætteren	Uddannelsesbaggrund er ikke så afgørende Er kreativ Mindre ambitioner for virksomheden Er iværksætter ved siden af det lønnede job.